



Maria Elena Tavella

CLINICAL SPECIALIST MEDTRONIC
SPA

Info personali

0497311111
[Redacted]
[Redacted]

NAZIONALITÀ

Italiana

DATA E LUOGO DI NASCITA

19/04/1979

Genova

Link

[Linkedin](#)

Competenze

Teamwork

Problem Solving

Communication Skills

Microsoft Office

Comunicazione interpersonale

Capacità organizzative

Flessibilità e adattabilità

Capacità di leadership

Altamente motivato

Lingue

Inglese

Profilo professionale

Comprovata esperienza ad alto valore clinico su vari prodotti in ambito Medical Device. Affiancamenti quotidiani della forza vendita nella presentazione dei prodotti fornendo adeguato contributo nell'esposizione completa delle caratteristiche tecniche e nelle specificità del prodotto sul target di medici ospedalieri in particolare anestesisti e rianimatori.

Esperienza decennale di gestione trattative commerciali e gare d'appalto con personale amministrativo e decisionisti apicali.

Monitoraggio del mercato di riferimento, dei dati di vendita e della concorrenza.

Spiccate doti comunicative, problem solving, motivazione del team commerciale e alto livello organizzativo.

Esperienza lavorativa

Clinical Specialist, Medtronic SPA, Milano

MAGGIO 2018 – MARZO 2022

Maggio 2018 e attuale impiego:

Clinical Specialist per Medtronic SPA per l'area Liguria, Piemonte, Valle d'Aosta e Toscana per i prodotti di monitoraggio della divisione PM&RI (Patient Monitoring & Respiratory Intervention) rivolti al target clinico di Anestesisti e Rianimatori. Gestione di un gruppo di agenti commerciali operanti sul territorio di competenza. Frequentazione assidua della sala operatoria e di reparti ad alta intensità di cura, gestione gare d'appalto, eventuali ricorsi e trattative pubbliche con redazione di schede tecniche specifiche di prodotto.

Customer Manager, Roche Diagnostics SPA, Monza

GENNAIO 2014 – APRILE 2018

Customer Manager Private per Roche Diagnostics S.p.A. con responsabilità di fatturato in Lombardia, Liguria, Piemonte, Valle D'Aosta e Sardegna. Promozione e vendita del portfolio prodotti assegnato presso i laboratori privati. Identificazione di nuovi e potenziali clienti per incrementare il business. Identificazione della miglior soluzione per il cliente. Monitoraggio del mercato e della concorrenza. Preparazione di offerte commerciali e negoziazione in accordo con le strategie commerciali e di posizionamento di Roche.

Customer Manager, Roche Diagnostics SPA, Monza

NOVEMBRE 2009 – DICEMBRE 2013

Customer Manager Public in Roche Diagnostics S.p.A. con gestione di gare, KOL e fatturato in Liguria e Piemonte. Gestione e preparazione delle gare d'appalto pubbliche per forniture di soluzioni ad hoc per laboratori analisi ospedalieri. Particolare focus su realizzazione di soluzioni progettuali per soddisfare work-flow di laboratorio in collaborazione con altri team di vendita. Accurata preparazione e redazione della documentazione tecnico-progettuale ed economica da presentare in gara nei tempi e modi richiesti dai diversi bandi.

Sales Specialist, BBraun Milano SPA, Milano

SETTEMBRE 2005 – NOVEMBRE 2009

Sales Specialist Area Nord Ovest (Liguria, Piemonte e Valle d'Aosta), per conto di B.Braun Milano S.p.A. con responsabilità di fatturato, promozione e vendita di prodotti rivolti ad ospedali, case di cura, strutture sanitarie. Affiancamenti e dimostrazioni di prodotto al personale medico e paramedico con frequentazione assidua di sale operatorie, terapie intensive e reparti ad alta intensità di cura; gestione delle trattative e preparazione delle gare di forniture pubbliche

ospedaliere, monitoraggio del mercato e della concorrenza, collaborazione con agenti e rivenditori.

Farmacista, Farmacia Calvi Sanremo, San Remo

DICEMBRE 2004 – AGOSTO 2005

Collaborazione presso "Farmacia Calvi" in Sanremo in qualità di farmacista collaboratore e preparatore di formulazioni galeniche fitoterapiche in laboratorio.

Istruzione e formazione

Laurea Magistrale, Università degli studi di Genova, Genoa

SETTEMBRE 1998 – MAGGIO 2004

Laurea in Farmacia presso l'Università degli Studi di Genova

Esame di stato abilitazione Farmacista, Università degli studi di Genova, Genoa

GIUGNO 2004 – GIUGNO 2004

Esame di Stato presso l'Università degli studi di Genova per l'abilitazione alla professione di Farmacista.

Corsi

Certificazione Clinical Specialist Medtronic conseguita il 31-01-2019 presso il Training Center Medtronic di Barcellona.

GENNAIO 2019 – GENNAIO 2019

Attività extracurricolari